

सब काम एक दुकान



मॉडल 1: निजी बैंक बीसी पॉइंट के साथ एटीएम के साथ वीके

मॉडल 2: पीएसयू बैंक बीसी पॉइंट के साथ एटीएम के बिना वीके

मॉडल 3: निजी बैंक बीसी पॉइंट के साथ एटीएम के बिना वीके

मॉडल 4: केवल एटीएम

भारत का सबसे बड़ा अंतिम मील वितरण मंच का निर्माण

अपने ज़िले में वक्रांगी केंद्र फ्रेंचाइज़ी का एकमात्र डिस्ट्रीब्यूटर / चैनल पार्टनर बनने का अवसर

फ्रेंचाइज़ी व्यापार के अवसर

नए व्यापार के अवसर

केवल ₹9,999/- पर वक्रांगी सेवाओं का पूरा पोर्टफोलियो प्राप्त करें
और मुफ्त में वक्रांगी एटीएम प्राप्त करें*

ऐसा प्रस्ताव जो पहले कभी नहीं था

एक बैंकर बनें और समाज में अपना सम्मान बनाएं

मॉडल 1: निजी बैंक बीसी पॉइंट और एटीएम के साथ वक्रांगी केंद्र



मुफ्त
एटीएम
सेवाएं

"केवल एटीएम" विकल्प
भी उपलब्ध है

सीमित अवधि
प्रस्ताव

प्रथम 1000 के लिए मान्य
केवल आवेदक!!



*₹ 2 लाख
सिक्यूरिटी की
100% वापसी



नि: शुल्क आश्वासन
बैंकिंग
बीसी पॉइंट



नि: शुल्क एटीएम *
(100% वापसी योग्य
जमा)



शून्य रखरखाव
नि: शुल्क पार्ट्स प्रतिस्थापन सहित
शुल्क



उच्चतम
आयोग
उद्योग में

दोबारा न आने वाला अचूक मौका!!!

मात्र ₹9,999/- में वक्रांगी सेवाओं का पूरा पोर्टफोलियो पाएं और वक्रांगी एटीएम निःशुल्क* प्राप्त करें

मॉडल 2: एटीएम पीएसयू बैंक बीसी पॉइंट के बिना वक्रांगी केंद्र

मॉडल 3: निजी बैंक बीसी पॉइंट के साथ एटीएम के बिना वक्रांगी केंद्र

सबसे व्यापक पोर्टफोलियो सेवाएं



अपने पड़ोस के बैंकर और आवश्यक सेवा प्रदाता बनें

• एश्योर्ड बैंकिंग बीसी प्वाइंट उद्योग में सर्वोच्च आयोग

- टीयल टाइम डिजिटल निःशुल्क खाता खोलने की सुविधा
- मुफ्त जमा और निकासी (ईईपीएस)
- किसी भी बैंक के बैंक खाताधारक यहां पैसा निकाल सकते हैं
- सीएमएस सुविधा (लोन ईएमआई संग्रह प्वाइंट)
- टीयल टाइम कमीशन

• गैर-नकदी बैंकिंग उत्पादों की पेशकश:

- ऋण उत्पाद और बीमा सेवाएं
- सावधि जमा
- एनपीए वसूली

• उच्चायोग के साथ सेवाओं का अतिरिक्त पोर्टफोलियो:

- नए और पुराने मोबाइल हैंडसेट की बिक्री
- ऑनलाइन खरीदारी (उपभोक्ता टिकाऊ उत्पाद)
- कुल स्वास्थ्य सेवाएं
- लोन कार्ड/सिविल सेवाएं

वक्रांगी का एटीएम मुफ्त में स्थापित करें और सभी ग्राहकों को आकर्षित करके अपना व्यवसाय बढ़ाएं!!!

अपने पड़ोस में अपना विश्वास और सम्मान बनाएं!!

हमारे इस धमाका मॉडल के माध्यम से आपके लिए ₹. 25,000 से ₹. 50,000* प्रति माह कमाने का अवसर

मॉडल 4: केवल एटीएम



वक्रांगी एटीएम से कमाई

कमाई	कमीशन
एटीएम कमीशन संरचना	₹ 9 प्रति एटीएम नकद निकासी लेनदेन

एटीएम के साथ बेस्ट इन क्लास इक्विपमेंट पैकेज भी शामिल

- सीसीटीवी कैमरा एनवीआर के साथ
- वीपीएन कनेक्टिविटी



मुफ्त एटीएम सेवाएं

"केवल एटीएम" मॉडल भी उपलब्ध

100%* ₹ 2 लाख के सुरक्षा जमा की वापसी



बाज़ार में सबसे अधिक कमीशन



मुफ्त पुर्जों के प्रतिस्थापन सहित शून्य रखरखाव शुल्क



कोई एएमसी या मासिक शुल्क नहीं



नकद और एटीएम बीमा शामिल

वक्रांगी सेवाओं का पोर्टफोलियो



BANKING

SBM bank

बैंक ऑफ बड़ोदा
Bank of Baroda

यूनियन बैंक
Union Bank of India

State Bank of India
SBI

महाराष्ट्र ग्रामीण बैंक
MAHARASHTRA GRAMIN BANK

आरएमजीवी
R M G B

- खाता खोलना
- नकद निकासी/जमा
- अन्य बैंकिंग सेवाएं



TOTAL HEALTHCARE SERVICES

DocOnline



Corival LifeSciences Pvt Ltd

- कुल स्वास्थ्य सेवा संकुल



ONLINE SHOPPING

Vakrangee Kendra

E-Mart

DIGIFY

DECATHLON

BigHaat

(Available only on BharatEasy Mobile Super App)

amazon

(Available only on BharatEasy Mobile Super App)

- ऑनलाइन खरीदारी
- माल की संख्या



TOTAL FINANCIAL SERVICES

5paise

JIFFY EKO/-

NSDL
Technology, Trust & Reach

TransUnion CIBIL

LENDINGKART
Their Cash, Their Lendingkart Group

SHRIRAM
FINANCIAL SERVICES GROUP

CreditLinks

- ऑनलाइन डीमैट खाता खोलना
- मनी ट्रांसफर
- लीड पीढ़ियों की व्यक्तिगत / घर / बिज़नेस लोन
- पैन कार्ड सेवा
- सिबिल स्कोर सेवा



TOTAL INSURANCE

LIC
भारतीय जीवन बीमा निगम
LIFE INSURANCE CORPORATION OF INDIA

Atal Pension Yojana

HDFC ERGO

Star Union Dai-ichi
Life Insurance

care
HEALTH INSURANCE

RELIANCE
GENERAL INSURANCE

Pradhan Mantri Suraksha Bima Yojana

Pradhan Mantri Jeevan Jyoti Bima Yojana

- जीवन बीमा
- जनरल इन्शरन्स
- स्वास्थ्य बीमा



COMPLETE TELECOM & BILL PAYMENT

BHARAT BILLPAY

Jio



(Only for Rajasthan)

- मोबाइल/डीटीएच रिचार्ज
- बिल भुगतान
- मोबाइल हैंडसेट (लॉन्च होने के लिए)



TOTAL TRAVEL & COURIER BOOKING SERVICES

yatra

redBus

- बस टिकट बुकिंग
- उड़ान / होटल टिकट बुकिंग
- कूरियर बुकिंग सेवाएं

अद्भुत प्रोडक्ट्स और सेवाय ... आकर्षक प्राइसिंग और उच्च कमाई!!

उच्च आय के साथ ई-
कॉमर्स सेवाओं का मजबूत
पोर्टफोलियो:

क्या आप जानते हैं

आप आसानी से पूर्ण निवेश को कवर
करने के लिए केवल 3 महीनों में
पर्याप्त कमा सकते हैं:

1. स्टोर इंटीरियर
2. एटीएम रिफंडेबल जमा और अन्य
उपकरण
3. बैंक और एटीएम के लिए कार्यशील
पूंजी

अद्भुत उत्पाद
और सेवाएं ...
आकर्षक मूल्य
निर्धारण
और उच्च कमाई

01

नई शुरु की गई सेवाएं

1. नवीनीकृत स्मार्ट फोन की ऑनलाइन बिक्री
2. ऑनलाइन शॉपिंग - वक्रांगी ई-मार्ट
3. हेल्थकेयर सेवाएं

02

स्वास्थ्य सेवा और मुफ्त डीमैट
खाता खोलने पर भारी रियायती
मूल्य निर्धारण

03

उद्योग में सर्वोच्च
कमीशन

04

3 महीने से भी कम समय में
₹ 3 से ₹ 5 लाख कमाने का
अवसर

बैंकिंग और एटीएम सेवाओं के अलावा, वक्रांगी के पास ई-कॉमर्स सेवाओं का एक मजबूत पोर्टफोलियो है
आप ई-कॉमर्स सेवाओं से 3 से 5 लाख तक कमा सकते हैं और रिफंडेबल डिपॉजिट सहित सभी पूंजी वसूल कर सकते हैं

फ्रेंचाइज़ी के लिए व्यापार मांडल

आज़ादी के अमृत महोत्सव की पेशकश : वक्रांगी मॉडल

मॉडल 1: निजी बैंक बीसी पॉइंट के साथ एटीएम के साथ वीके

वक्रांगी केंद्र एटीएम के साथ:
रु. 2,09,999 /-
सर्वसमावेशी

रु. 9,999/- का शुल्क
मुफ्त एटीएम सेवाएं
(2,00,000/-* रुपये की वापसी योग्य
प्रतिभूति जमा



उपकरण सूच

समझौते पर हस्ताक्षर और
वक्रांगी केंद्र आईडी निर्माण

सॉफ्टवेयर लाइसेंस के
साथ एटीएम मशीन

सीसीटीवी कैमरा, एनवीआर
और हार्ड डिस्क 90 दिनों की
बैकअप क्षमता के साथ

वीपीएन उपकरण

पैकेज में शामिल सीसीटीवी और वीपीएन जैसे अतिरिक्त सर्वश्रेष्ठ श्रेणी के उपकरण

एनवीआर और वीपीएन डिवाइस के साथ एटीएम, सीसीटीवी कस्टोडियन आधार पर प्रदान किए जाएंगे

नोट * : समझौते की अवधि 5 साल है। यदि चौथे या पांचवें वर्ष में इसे बंद किया जाता है तो 1 लाख रुपये की राशि सुरक्षा जमा से काट ली जाएगी। पहले 3 वर्षों में बंद करने पर पूरी राशि काट ली जाएगी। 5 साल के बाद पूरी राशि वापस कर दी जाएगी। यदि लागू हो तो करों के अधीन

आज़ादी के अमृत महोत्सव की पेशकश : वक्रांगी मॉडल

मॉडल 2: पीएसयू बैंक बीसी
पाइंट के साथ एटीएम के
बिना वक्रांगी केंद्र



मॉडल 3: निजी बैंक बीसी
पाइंट के साथ एटीएम के
बिना वक्रांगी केंद्र



एटीएम के बिना वक्रांगी
केंद्र:
रु. 9,999/-
सभी समावेशी

9,999/-*रुपये का शुल्क।

AGREEMENT SIGNING &
VAKRANGEE KENDRA ID
GENERATION

अन्य प्रमुख सेवाओं के साथ आश्वस्त बीसी पाइंट
कुल स्वास्थ्य सेवा, ऑनलाइन डीमैट और ट्रेडिंग खाता खोलने की सेवा, धन हस्तांतरण,
ऑनलाइन शॉपिंग और कई और अधिक के रूप में
अपने आस-पड़ोस के लिए

नोट: राशि गैर वापसी योग्य है और कोई हार्डवेयर या उपकरण वक्रांगी द्वारा प्रदान नहीं किया जायेगा।

आजादी का अमृत महोत्सव प्रस्ताव: वक्रांगी मॉडल

मॉडल 4: केवल एटीएम

केवल एटीएम:
₹. 2,00,000/-
सभी समावेशी

मुफ्त एटीएम सेवाएं
(100%* ₹. 2,00,000/- की
वापसी योग्य सुरक्षा जमा)



उपकरण सूची

- करार पर हस्ताक्षर और वक्रांगी केंद्र आईडी उत्पादन
- सॉफ्टवेयर लाइसेंस के साथ एटीएम मशीन
- 90 दिनों की बैकअप क्षमता के साथ सीसीटीवी कैमरा, एनवीआर और हार्ड डिस्क
- वीपीएन डिवाइस

पैकेज में सीसीटीवी और वीपीएन जैसे अतिरिक्त बेस्ट-इन-क्लास उपकरण शामिल हैं

एनवीआर और वीपीएन डिवाइस के साथ एटीएम, सीसीटीवी कस्टोडियन आधार पर प्रदान किए जाएंगे
नोट * : समझौते की अवधि 5 साल है। यदि चौथे या पांचवें वर्ष में इसे बंद किया जाता है तो 1 लाख रुपये की राशि सुरक्षा जमा से काट ली जाएगी। यदि पहले 3 वर्षों में बंद किया जाता है, तो पूरी राशि काट ली जाएगी। 5 साल के बाद पूरी राशि वापस कर दी जाएगी। यदि लागू हो तो करों के अधीन

वक्रांगी केंद्र: दीर्घकालिक टिकाऊ और लाभदायक व्यापार मॉडल

- डिजिटल अर्थव्यवस्था के विकास के साथ, भारत तेजी से डिजिटल भुगतान तंत्र की ओर बढ़ रहा है और कैशलेस समाज के रूप में उभर रहा है।
- डिजिटल भुगतान की पहुंच की तेज गति के साथ, एटीएम और बैंकिंग लेनदेन जैसे नकद लेनदेन में मंदी देखी जा सकती है। इसलिए, स्टैंडअलोन बिजनेस मॉडल जैसे कि केवल व्हाइट लेबल एटीएम, केवल बैंकिंग (एईपीएस) प्रदाता, केवल मनी ट्रांसफर प्रदाताओं के लिए लाभप्रदता और व्यवहार्यता चुनौतियां होंगी जो नकद लेनदेन पर निर्भर हैं।
- वक्रांगी दीर्घकालिक टिकाऊ और लाभदायक व्यापार मॉडल के निर्माण पर स्पष्ट ध्यान देने के साथ भविष्य के लिए तैयार है।
 - गैर-नकद आधारित बैंकिंग पेशकश जैसे खाता खोलना, ऋण उत्पाद, बीमा सेवाएं, सावधि जमा और एनपीए वसूली
 - एटीएम या बैंकिंग सेवाओं जैसे उत्पाद या सेवाओं की एकल लाइन पर कोई निर्भरता नहीं
 - ऑनलाइन शॉपिंग, टोटल हेल्थकेयर सर्विसेज, बिल पेमेंट्स, ऑनलाइन ट्रेवल सर्विसेज, मोबाइल रिचार्ज, सिबिल स्कोर सर्विसेज, पैन कार्ड सर्विसेज, डीमैट और ट्रेडिंग अकाउंट ओपनिंग सर्विसेज और कई अन्य जैसे उत्पाद और सेवाओं का व्यापक पोर्टफोलियो
 - उद्योग में उच्चतम कमीशन

अन्य खिलाड़ियों की तुलना में वक्रांगी के लाभ

Sr. No.	विशेष	वक्रांगी	केवल WLA साथियों	केवल DMT & AEPS Peers
1	उत्पाद और सेवाओं की एकाधिक लाइन	✓	✗	✗
1.1	गैर-नकद आधारित बैंकिंग पेशकश	✓	✗	✗
1.2	ऑनलाइन शॉपिंग और अन्य ई-कॉमर्स सेवाएं	✓	✗	✗
2	उद्योग में सर्वोच्च कमीशन	✓	✗	✗

वक्रांगी केंद्र: देखो और महसूस करो

एटीएम मॉडल के साथ वक्रांगी केंद्र: देखो और महसूस करो

मॉडल 1: निजी बैंक बीसी पॉइंट के साथ एटीएम के साथ वीके

मिन एरिया को 65-80 वर्ग फुट की आवश्यकता थी।

- बैंकिंग बीसी पॉइंट सेवाओं के लिए विशेष समर्पित आउटलेट।
- एटीएम और अन्य सेवाओं के लिए विशेष समर्पित आउटलेट। डिजाइन प्रावधान इस तरह है कि एटीएम को विस्तारित घंटों के लिए चालू किया जा सकता है।



अत्यधिक अनुशंसित:
सुसंगत ब्रांडिंग के साथ विशिष्टता स्टोर करें

BRANDING

- एकसकलसिव स्टोर मॉडल में उच्च कमाई की क्षमता और उच्च सफलता है
- केवल बैंकिंग बीसी पॉइंट सेवाओं के लिए समर्पित विशेष आउटलेट।
- सेवा स्तर और समान ग्राहक अनुभव को मानकीकृत करता है।
- एल एंड एच द्वारा मानकीकृत लेआउट और डिजाइन (लुईस और हिक्की)

यह दृढ़ता से अनुशंसित है कि स्टोर इंटीरियर और ब्रांडिंग बेहतर विकास और उच्च बिक्री उत्पन्न करने के लिए वक्रांगी द्वारा प्रदान किए गए डिजाइन मैनुअल के अनुसार फ्रेंचाइजी द्वारा की जानी चाहिए।

डिजाइन मैनुअल के लिए लिंक - [Vakrangee Kendra With ATM](#)

एटीएम मॉडल के बिना वक्रांगी केंद्र: देखो और महसूस करो

मॉडल 2: पीएसयू बैंक बीसी पॉइंट के साथ
एटीएम के बिना वीके



मॉडल 3: निजी बैंक बीसी पॉइंट के साथ
एटीएम के बिना वीके



मिन एरिया को 65-80 वर्ग फुट
की आवश्यकता थी।

- बैंकिंग बीसी पॉइंट सेवाओं के लिए विशेष समर्पित आउटलेट।
- वक्रांगी सेवाओं के लिए विशेष समर्पित आउटलेट।

विकल्प 1:
अत्यधिक अनुशंसित: सुसंगत ब्रांडिंग
के साथ विशिष्टता स्टोर करें

BRANDING

- एक्सक्लूसिव स्टोर मॉडल में उच्च कमाई की क्षमता और उच्च सफलता है
- केवल बैंकिंग बीसी पॉइंट सेवाओं के लिए समर्पित विशेष आउटलेट।
- सेवा स्तर और समान ग्राहक अनुभव को मानकीकृत करता है।
- एल एंड एच द्वारा मानकीकृत लेआउट और डिजाइन (लुईस और हिक्की)




यह दृढ़ता से अनुशंसित है कि स्टोर इंटीरियर और ब्रांडिंग बेहतर विकास और उच्च बिक्री उत्पन्न करने के लिए वक्रांगी द्वारा प्रदान किए गए डिजाइन मैनुअल के अनुसार फ्रेंचाइजी द्वारा की जानी चाहिए।

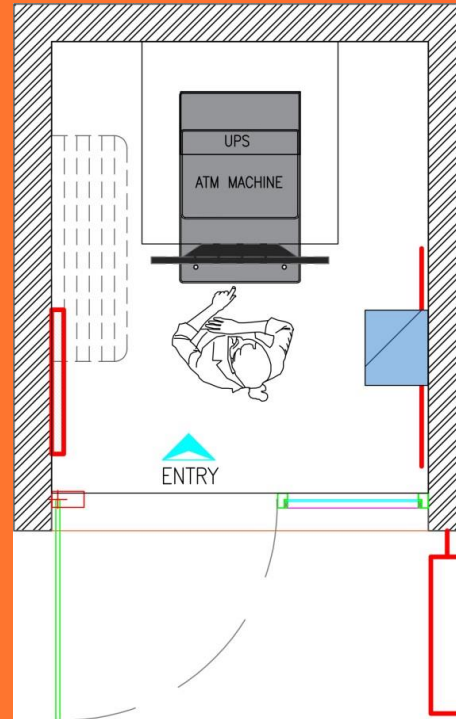
डिजाइन मैनुअल के लिए लिंक - [Vakrangee Kendra Without ATM](#)

वक्रांगी मॉडल (केवल एटीएम): देखो और महसूस करो

मॉडल 4: केवल एटीएम

देखो और महसूस करो: केवल एटीएम

लगातार ब्रांडिंग		<ul style="list-style-type: none"> हमारे डिजाइन मैनुअल के अनुसार मानकीकृत लेआउट और डिजाइन किया जाना है
दुकान में एटीएम		<ul style="list-style-type: none"> स्टोर के भीतर स्थित आउटलेट पर एटीएम। फुटफॉल बढ़ाने की क्षमता। काफी न्यूनतम क्षेत्र की आवश्यकता केवल 25-30 वर्ग। फीट।
सीसीटीवी निगरानी प्रणाली		<ul style="list-style-type: none"> सीसीटीवी निगरानी प्रणाली। दुकान पर बेहतर सुरक्षा आरबीआई के दिशा-निर्देशों का पूर्ण अनुपालन



• एटीएम की आंतरिक और ब्रांडिंग फ्रेंचाइजी द्वारा वक्रांगी द्वारा प्रदान की गई डिजाइन मैनुअल के अनुसार की जानी चाहिए।

• डिजाइन मैनुअल के लिए लिंक – [Vakrangee Only ATM Model](#)

वक्रांगी के बारे में

वक्रांगी के बारे में

वक्रांगी एक प्रौद्योगिकी संचालित कंपनी है, जो भारत के अंतिम मील के खुदरा दुकानों का सबसे बड़ा नेटवर्क बनाने पर ध्यान केंद्रित कर रही है। हम बैंकिंग, बीमा, एटीएम, ई-गवर्नेंस, ई-कॉमर्स, लॉजिस्टिक्स और वित्तीय सेवाओं जैसी विभिन्न प्रकार की सेवाएं प्रदान करने वाले "वन-स्टॉप शॉप" डिजिटल सुविधा स्टोर के रूप में उभरे हैं।

वक्रांगी का लक्ष्य पूरे भारत में सबसे भरोसेमंद भौतिक और साथ ही ऑनलाइन सुविधा स्टोर बनना है।



21,003 वक्रांगी केंद्र*

5,383 डाक कोड में उपस्थिति के साथ बड़ी फ्रेंचाइजी नेटवर्क कंपनियों में से एक



6,373 एटीएम

ग्रामीण भारत में 4 सबसे बड़ा एटीएम ऑपरेटर



30+ साल

वर्ष 1990 में स्थापित, वक्रांगी के पास 30+ वर्षों की सेवा उत्कृष्टता है

सस्टेनेबिलिटी ईएसजी परफॉर्मेंस अपडेट

वक्रांगी एक ईएसजी ग्लोबल 50 शीर्ष रेटेड कंपनी के रूप में सस्टेनालिटिक्स द्वारा मान्यता प्राप्त

वक्रांगी ने एस एंड पी ग्लोबल द्वारा स्थिरता इयरबुक 2022 में कांस्य वर्ग स्थान अर्जित किया



Sustainability Award
Bronze Class 2022
S&P Global

- वक्रांगी लिमिटेड को 4,000 से अधिक व्यापक कंपनियों में जो वैश्विक ब्रह्मांड में सस्टेनेलिटिक्स को कवर करते हैं में से एक शीर्ष ईएसजी परफॉर्मर के रूप में पहचाना गया है।
- 2022 में, वक्रांगी को सस्टेनेलिटिक्स द्वारा ईएसजी ग्लोबल 50 टॉप रेटेड कंपनी के रूप में मान्यता दी गई है।

- वक्रांगी लिमिटेड को एस एंड पी ग्लोबल द्वारा प्रकाशित इस वर्ष की सस्टेनेबिलिटी इयरबुक 2022 में शामिल होने के लिए सम्मानित किया गया है।
- वक्रांगी ने ईयरबुक में "एस एंड पी ग्लोबल ब्रॉज़ क्लास" स्थान अर्जित किया है और कॉर्पोरेट सस्टेनेबिलिटी असेसमेंट (CSA) सर्वेक्षण में स्कोर 78 ईएसजी स्कोर (S&P Global Scores) है।

मास्टर फ्रेंचाइज़ी का अवसर

क्यों वक्रांगी के साथ एक मास्टर फ्रेंचाइजी के रूप में संबद्ध

गोल्डन लाइफटाइम बिजनेस और करियर भारत के सबसे बड़े रिटेल आउटलेट नेटवर्क में से एक और भारत में चौथे सबसे बड़े ग्रामीण एटीएम ऑपरेटर के साथ मास्टर फ्रेंचाइजी बनने का अवसर।

पूरे भारत में 764 जिलों में मास्टर फ्रेंचाइजी नियुक्त करने की योजना है!

उद्योग में उच्चतम कमीशन

एक अद्वितीय जीवन भर कमाई का अवसर

जिले के विशेष व्यापार भागीदार

उच्चतम एक बार प्रारंभिक कमाई का अवसर

मासिक आवर्ती कमीशन

न्यूनतम निवेश और उच्च आय

प्रमुख लाइसेंस और साझेदारी के व्यापक पोर्टफोलियो तक पहुंच

एक्सटाइटिंग और नए नेटवर्क के कैप्टिव बेस तक पहुंच

नए फ्रेंचाइजी अधिग्रहण के लिए आईओसीएल और नायरा का आधार

कौन बन सकता है मास्टर फ्रेंचाइजी

- व्यापारियों, खुदरा विक्रेताओं, सीएसपी, एलएसपी या बीसी के नेटवर्क वाले वितरक
- वित्तीय सेवाओं के वितरक
- एटीएम उद्योग के चैनल पार्टनर/वितरक
- भुगतान बैंक के चैनल पार्टनर/वितरक
- प्रेषण उद्योग के चैनल भागीदार / वितरक
- दूरसंचार/ एफएमसीजी / फार्मा / बैंकिंग / रियल एस्टेट या किसी अन्य उद्योग के वितरक
- मौजूदा रिटेल बेस नेटवर्क रखने वाले किसी भी बिक्री लोग
- मौजूदा फ्रेंचाइजी के साथ-साथ वक्रांगी के पूर्व कर्मचारियों को वरीयता दी जाएगी, वे अपने व्यावसायिक अवसरों का विस्तार करने का विकल्प चुन सकते हैं, जिनके पास स्थानीय नेटवर्क है।

मास्टर फ्रैंचाइजी बनने के लिए पात्रता मानदंड

- वितरण और / या बिक्री अनुभव
- मजबूत तरल शुद्ध मूल्य के साथ वित्तीय सुदृढ़ता
- बिजनेस नेटवर्क, सामाजिक रूप से प्रभावशाली और बाजार कनेक्टिविटी
- क्षेत्र या उद्योग का बुनियादी ज्ञान
- अच्छा संचार कौशल
- राज्य प्रमुख और चैनल प्रमुख के साथ साक्षात्कार के आधार पर चयन
- संभावित मास्टर फ्रैंचाइजी को जिला जनसांख्यिकीय मापदंडों के आधार पर वापसी योग्य सुरक्षा जमा का भुगतान करना होगा *
- समझौते के बाद 45 दिनों के भीतर कार्यालय और कर्मचारियों की आवश्यकता पूरी की जानी चाहिए:
 - जिले में वक्रांगी समर्पित कार्यालय होना चाहिए
 - संगठन संरचना के अनुसार स्टाफ भर्ती
 - 6 महीने की कार्यशील पूंजी का समर्थन करने के लिए वित्तीय रूप से मजबूत होना चाहिए

मास्टर फ्रेंचाइजी के लिए जिलेवार सुरक्षा जमा

पैरामीटर	25 लाख से अधिक आबादी वाला जिला	25 लाख से 10 लाख के बीच की आबादी वाला जिला	10 लाख से कम आबादी वाला जिला
सुरक्षा जमा * (वापसी योग्य)	INR 1,50,000	INR 1,00,000	INR 50,000

मास्टर फ्रैंचाइज़ी बनने के लिए आवश्यक दस्तावेज़

मास्टर फ्रैंचाइज़ी बनने के लिए दस्तावेज़ की सूची (स्व-सत्यापित दस्तावेज़):

- KYC दस्तावेज़: पैन कार्ड और आधार कार्ड
- पता प्रमाण
- व्यवसाय प्रमाण: पैन कार्ड / निगमन प्रमाण पत्र / एमएसएमई प्रमाण पत्र (उद्योग आधार) / दुकान और प्रतिष्ठान प्रमाण पत्र
- व्यवसाय पता प्रमाण
- बैंक खाते का विवरण
- रद्द चेक या पासबुक
- पासपोर्ट आकार की तस्वीरें
- जीएसटी पंजीकरण

वक्रांगी से निरंतर समर्थन

- वक्रांगी टीम से प्राधिकरण पत्र, अपने संबंधित क्षेत्र में कंपनी का प्रतिनिधित्व करने के लिए।
- मास्टर फ्रैंचाइज़ी और फ्रैंचाइज़ी के लिए प्रेरण और प्रशिक्षण
- फ्रैंचाइज़ी अधिग्रहण के लिए वक्रांगी टीम द्वारा प्रदान की जाने वाली विपणन सामग्री की कलाकृति
- स्टेट हेड, वर्टिकल हेड और फ्रैंचाइज़ी चैनल हेड के साथ सीधा संपर्क
- राज्य प्रमुख, ऊर्ध्वाधर प्रमुख और चैनल प्रमुख के साथ अपने व्यवसाय का विस्तार करने के लिए योजना / रणनीति समर्थन
- वक्रांगी की समर्पित ई-मेल आईडी
- वक्रांगी केंद्र प्रबंधन प्रणाली (वीकेएमएस) पोर्टल एक्सेस
- साप्ताहिक आधार पर फ्रैंचाइज़ी प्रदर्शन एमआईएस रिपोर्ट
- हम आपके संबंधित जिलों में संभावित लीड भी प्रदान करेंगे
- मास्टर फ्रैंचाइज़ी को जिलों में आईओसीएल और नायरा आउटलेट्स का विवरण प्रदान किया जाएगा।
- वक्रांगी मास्टर फ्रैंचाइज़ी को किसी विशेष जिले में सभी आईओसीएल और नायरा आउटलेट्स के संपर्क में आने की सुविधा प्रदान करेगा।

मास्टर फ्रैंचाइज़ी स्वागत किट विवरण

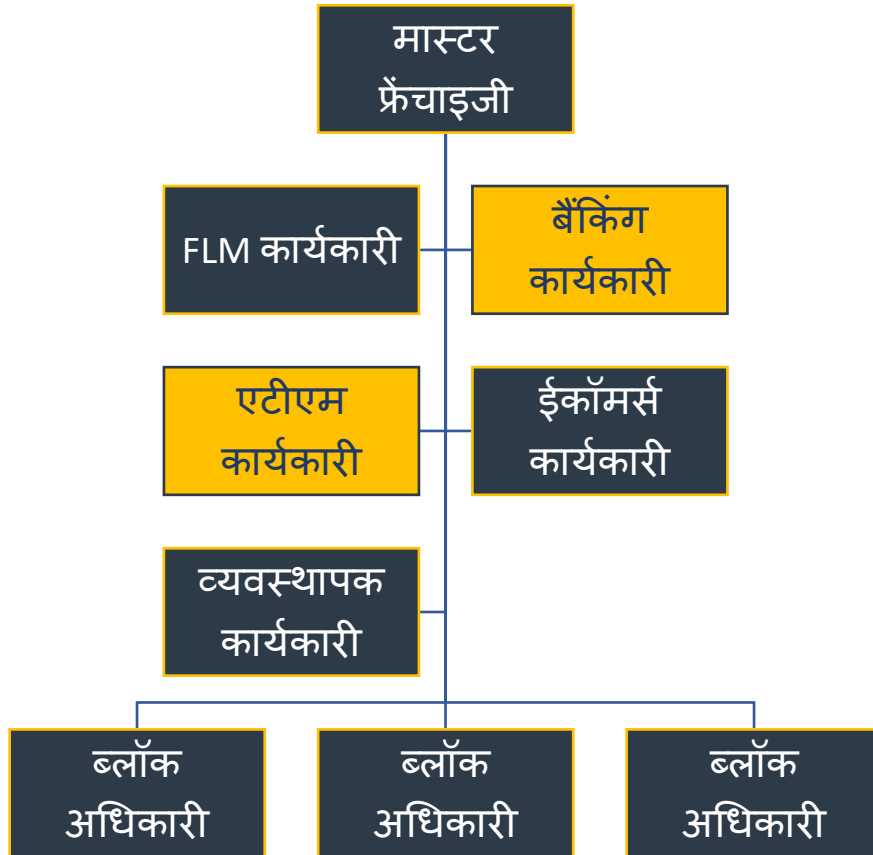
- स्वागत किट बैग –
 - मास्टर फ्रैंचाइज़ी का प्रमाण पत्र
 - प्राधिकरण पत्र
 - वक्रांगी विजन स्टेटमेंट
 - गिनीज बुक ऑफ वर्ल्ड रिकॉर्ड्स सर्टिफिकेट
 - 2 टी-शर्ट
 - कमर की थैली
 - डायरी, पेन
 - आईडी कार्ड लैनयार्ड और कार्ड धारक.
- बैंकिंग और एटीएम स्थिति के साथ मौजूदा फ्रैंचाइज़ी विवरण
- SPOC विवरण
- विपणन सामग्री, समाचार पत्र और सोशल मीडिया विज्ञापन की कलाकृति
- प्रशिक्षण दस्तावेज और वीडियो
- मास्टर फ्रैंचाइज़ी विजिटिंग कार्ड और आईडी कार्ड, एसपीओसी के आईडी कार्ड के लिए कलाकृति

मास्टर फ्रेंचाइजी ऑन-बोर्डिंग: कार्यालय उद्घाटन

- हम मास्टर फ्रेंचाइजी से अनुरोध करेंगे कि वे प्राथमिकता के आधार पर जल्द से जल्द अपने कार्यालय ब्रांडिंग को पूरा करें। (समझौते के बाद 30 दिनों के भीतर)
- ब्रांडिंग कलाकृति सामग्री KDB / FLM टीम के साथ उपलब्ध है
- मास्टर फ्रेंचाइजी एक उचित कार्यालय लॉन्च इवेंट और निम्नलिखित को आमंत्रित करने के लिए:
 1. एटीएम निपटान खाता लिंक शाखा के कर्मचारी
 2. बैंक आरओ/बैंक बीसी पॉइंट लोकल लिंक ब्रांच स्टाफ.
 3. एटीएम ओईएम स्थानीय इंजीनियर
 4. संभावित फ्रेंचाइजी की मौजूदा फ्रेंचाइजी



कार्य योजना 1.2 - मास्टर फ्रैंचाइज़ी कार्यालय : संगठन चार्ट



हम मास्टर फ्रैंचाइज़ी से अनुरोध करेंगे कि वे संगठन संरचना को पूरा करें और प्राथमिकता के आधार पर जल्द से जल्द न्यूनतम 2 प्रमुख एसपीओसी (एमएफ + 2) नियुक्त करें। (समझौते पर हस्ताक्षर करने के 30 दिनों के भीतर)

संबंधित एमएफ एसपीओसी बदले में एचओ वक्रांगी टीम एसपीओसी के साथ समन्वय कर सकते हैं।

बुनियादी प्रचालनों को चलाने के लिए मास्टर फ्रैंचाइज़ी सहित न्यूनतम 3 जनशक्ति की आवश्यकता होती है। जिला निगरानी और संचालन के लिए बैंकिंग एसपीओसी और एटीएम एसपीओसी अनिवार्य है।

मास्टर फ्रैंचाइज़ी जिम्मेदारी: मौजूदा केंद्र आउटलेट

एटीएम सेवा के साथ पीएसयू बैंक बीसी प्वाइंट के साथ मौजूदा केंद्र

- पीएसयू बैंक बीसी प्वाइंट को विभिन्न परिसरों के तहत चलाने की आवश्यकता है।
- एटीएम और पीएसयू बैंक बीसी प्वाइंट एक ही परिसर के तहत चालू नहीं हो सकता है।
- एटीएम और पीएसयू बैंक बीसी प्वाइंट दोनों का सुनिश्चित करने के लिए मास्टर फ्रैंचाइज़ी को अलग किया गया है।

कम लेनदेन / केंद्र आउटलेट

- मास्टर फ्रैंचाइज़ी अपने राजस्व में सुधार करने के लिए सभी फ्रैंचाइज़ी का समर्थन करेगी: -
- कार्यशील पूंजी सहायता
 - परिचालन संबंधी समस्याओं को हल करने के लिए
 - विपणन गतिविधियों के माध्यम से फ्रैंचाइज़ी का समर्थन करें

शून्य लेनदेन एटीएम और बैंक बीसी प्वाइंट के साथ मौजूदा केंद्र

- स्वामित्व परिवर्तन को चलाने के लिए मास्टर फ्रैंचाइज़ी: -
- जिले के भीतर प्रयुक्त एटीएम का हस्तांतरण
 - एसएसए गैर-एसएसए जनादेश क्षेत्र के अनुसार बीसी बिंदु को उसी इलाके के भीतर किसी अन्य फ्रैंचाइज़ी को स्थानांतरित करें

बैंक बीसी प्वाइंट के बिना मौजूदा फ्रैंचाइज़ी

- मौजूदा केंद्रों को जल्द से जल्द बैंकिंग बीसी प्वाइंट प्रदान करने के लिए मास्टर फ्रैंचाइज़ी।

मौजूदा वक्रांगी केंद्र के अनुपालन के साथ राजस्व सृजन

नई फ्रेंचाइजी अधिग्रहण

नए आउटलेट्स के लिए अधिग्रहण रणनीति

काल	प्रति जिले वक्रांगी केंद्र की संख्या	
	एकल एटीएम के साथ वक्रांगी केंद्र	बिना एटीएम के वक्रांगी केंद्र
मास्टर फ्रेंचाइजी के लिए त्रैमासिक लक्ष्य	5	20

- वक्रांगी संभावित लीड और सोशल मीडिया लीड डेटा प्रदान करेगा।
- अग्रणी पीढ़ी के लिए केंद्रीकृत डिजिटल मार्केटिंग और सोशल मीडिया अभियानों में मास्टर फ्रेंचाइजी के लिए समर्थन
 - फेसबुक अभियान
 - एसएमएस/व्हाट्सएप अभियान
 - WhatsApp समुदाय समूह
 - बिक्री पिच के लिए बिक्री टीम समर्थन
- मास्टर फ्रेंचाइजी की मदद से नेटवर्क भागीदारों आईओसीएल और नायरा के माध्यम से बिक्री को बढ़ाता है।
- स्थानीय स्तर की फील्ड स्तर की विपणन गतिविधि मास्टर फ्रेंचाइजी द्वारा की जाएगी

मास्टर फ्रैंचाइज़ी एक्शन प्लान: नई फ्रैंचाइज़ी अधिग्रहण : सामाजिक मीडिया विपणन गतिविधियाँ

- मास्टर फ्रैंचाइज़ी नई फ्रैंचाइज़ी के अधिग्रहण के लिए फेसबुक, इंस्टाग्राम और व्हाट्स ऐप के माध्यम से सोशल मीडिया अभियान शुरू करेगी।
- वक्रांगी टीम सोशल मीडिया अभियान चलाने के लिए विपणन कलाकृति और समर्थन और प्रशिक्षण प्रदान करेगी।
- नए और वास्तविक "फ़िल्टर्ड" लीड उत्पन्न करने के लिए एचओ द्वारा केंद्रीकृत सोशल मीडिया अभियान आयोजित किया जाएगा
- बिक्री पिचिंग के संबंध में मास्टर-फ्रैंचाइज़ी की सहायता करने के लिए एचओ।

BECOME A BANKER & BUILD YOUR RESPECT IN THE SOCIETY

GET COMPLETE PORTFOLIO OF VAKRANGEE SERVICES AT JUST ₹ 9999/- & GET VAKRANGEE ATM FOR FREE!

FREE ATM SERVICES

100% Refundable Security Deposit of ₹ 2 Lakhs

Sab Kaam Ek Dukaan

- BANKING BC POINT
- DOMESTIC MONEY TRANSFER (DMT)
- CASH MANAGEMENT SERVICES FACILITY (CMS)
- TOTAL HEALTHCARE SERVICES
- ONLINE DEMAT & TRADING ACCOUNT OPENING
- BILL PAYMENTS
- PAN CARD & CIBIL SERVICES
- INSURANCE

Install Vakrangee's ATM For FREE

BUILD TRUST & RESPECT IN YOUR LOCAL NEIGHBOURHOOD !!

Vakrangee ATM's Key Benefits

- Highest commission in the market
- Zero Maintenance Charges Including free parts replacement
- No AMC or Monthly Charges
- Cash & ATM insurance included

Vakrangee ATM Structure

Earnings	Commission Structure
ATM Commission Structure	₹ 9 per ATM Cash Withdrawal Transaction

100% Refundable Security Deposit of ₹ 2 Lakhs

Best in Class Equipment included in the package along with ATM Machines

- CCTV Camera with NVR
- VPN Connectivity

Minimum Working Capital of ₹ 3 Lakhs required for running the daily ATM Operations

ALL BANK CARDS ARE ACCEPTED HERE

KEY ADVANTAGES OF VAKRANGEE'S SBM BANK BC POINT:

- Assured Banking BC Point
- Highest Commission In The Market
- Free zero balance account opening with virtual Debit Card
- Free Deposit & Withdrawal (with AEPS)
- Bank Account Holders from Any Bank can withdraw money here
- Govt Subsidy (DBT) available
- Minor Account Opening Facility available
- Real Time Commission
- Launching Soon :
 - Loan EMI Collection point - CMS
 - Physical Debit Card

Non-Cash Banking Products Offering

- Loan Product & Insurance Services
- Fixed Deposits
- NPA Recovery

Advantages of Vakrangee's Franchisee Model

Services	Account Opening	On Fixed Deposit Amount	On Deposit / Withdrawal transaction
Earnings	₹ 30 per Bank Account Opening (Banking)	0.35%* of the Fixed Deposit Amt. (Banking)	0.31 % (upto ₹ 10 per Ttxn)

Minimum Working Capital of ₹ 3 Lakhs required for running the daily Banking BC Point Operations

SAB KAAM EK DUKAAN

- BEST DEALS & DISCOUNTS ON MOBILE AND ACCESSORIES
- HEALTH & MOTOR INSURANCE AT BEST PRICES
- TOTAL HEALTHCARE SERVICES
- DOMESTIC MONEY TRANSFER
- ONLINE DEMAT & TRADING ACCOUNT OPENING
- PAN CARD SERVICES
- BEST OFFERS ON AGRICULTURAL PRODUCTS
- LOAN PRODUCTS
- BILL PAYMENT & RECHARGES
- ONLINE SHOPPING

For more details: Please call us on 022-68230111 (9:30 am to 6:30 pm - Monday to Saturday)

मास्टर फ्रेंचाइज़ी एक्शन प्लान: नई फ्रेंचाइज़ी अधिग्रहण

- मास्टर फ्रेंचाइज़ी नई फ्रेंचाइज़ी अधिग्रहण गतिविधि के लिए साप्ताहिक या मासिक आधार पर कार्यक्रम / सेमिनार आयोजित करेगा
- आयोजन के लिए आवश्यक तैयारी करें:
 - आयोजन स्थल को अंतिम रूप दें - हॉल / ग्राउंड / मास्टर फ्रेंचाइज़ी कार्यालय कार्यक्रम आयोजित करने के लिए.
 - प्रस्तुति देने के लिए ऑडियो और विज़ुअल सिस्टम.
 - पर्याप्त प्रिंट करें "अपने रुचि फॉर्म पंजीकृत करें"
- विपणन सामग्री का उपयोग करें - चुने हुए ब्लॉक में घटना के बारे में जागरूकता पैदा करने के लिए प्रदान की जाने वाली भौतिक और डिजिटल सामग्री कलाकृति दोनों
- विपणन कलाकृति और अन्य सामग्री कार्यक्रम की तारीख और स्थान को अंतिम रूप देने के बाद ही मास्टर फ्रेंचाइज़ी को प्रदान की जाएगी



- जिला/ब्लॉक स्तर पर आईओसीएल और नायरा डीलर/आरओ बैठक की व्यवस्था की जाएगी।

मास्टर फ्रैंचाइजी: फील्ड स्तर विपणन गतिविधियाँ

समाचार पत्र गतिविधि

The image shows a newspaper clipping with a prominent advertisement for Vakrangee. The ad features the text: "वक्रांगीची एटीएम ईस्टॉल करा" (Start your own ATM kiosk), "अभिमान सोडवत घराबाहेर काम घ्यायला विनायक एटीएम वापरत घ्यायला" (Use the Vinayak ATM to solve your pride problem by working from home), and "कर्मगिरी एटीएमचे मुल्य वाढते" (The value of the job ATM increases). It also lists "या घराबाहेर काम घ्यायला" (Work from home) and "घराबाहेर काम घ्यायला" (Work from home). The ad includes a QR code and contact information for Vakrangee.

पत्रक और पोस्टर गतिविधि



जमाखोरी और वैन गतिविधि



The image shows a newspaper clipping with a prominent advertisement for Vakrangee. The ad features the text: "वक्रांगीची एटीएम ईस्टॉल करा" (Start your own ATM kiosk), "अभिमान सोडवत घराबाहेर काम घ्यायला विनायक एटीएम वापरत घ्यायला" (Use the Vinayak ATM to solve your pride problem by working from home), and "कर्मगिरी एटीएमचे मुल्य वाढते" (The value of the job ATM increases). It also lists "या घराबाहेर काम घ्यायला" (Work from home) and "घराबाहेर काम घ्यायला" (Work from home). The ad includes a QR code and contact information for Vakrangee.



क्या करें और न करें

- फ्रेंचाइजी द्वारा सभी भुगतान केवल आवेदकों के खातों द्वारा आधिकारिक वक्रांगी खाते में किए जाएंगे।
- मास्टर फ्रेंचाइज़ी वक्रांगी लिमिटेड की ओर से फ्रेंचाइजी से कोई नकद, ऑनलाइन भुगतान या किसी भी प्रकार / उपहार या किसी भी भुगतान को प्राप्त करने या लेने के लिए अधिकृत नहीं है।
- मास्टर फ्रेंचाइज़ी द्वारा सब-मास्टर फ्रेंचाइज़िंग ऑनबोर्डिंग सख्ती से निषिद्ध है।
- जबकि मास्टर फ्रेंचाइजी संभावित फ्रेंचाइजी को ऑनबोर्ड कर रहे हैं, उन्हें यह सुनिश्चित करने की आवश्यकता है कि फ्रेंचाइजी द्वारा चुने गए मॉडल के लिए भुगतान आवेदकों के खाते से किया जा रहा है, किसी भी तीसरे पक्ष के भुगतान की अनुमति नहीं है।
- वक्रांगी, आरबीआई, एनपीसीआई या किसी अन्य नियामक निकायों द्वारा निर्धारित नियमों का पालन न करने के प्रति शून्य सहिष्णुता की नीति।

मास्टर फ्रेंचाइज़ी भागीदारों के लिए कमीशन संरचना

मास्टर फ्रेंचाइजी प्रोत्साहन योजना (1 जुलाई, 2023 से प्रभावी)

Sr. No.	वक्रांगी केंद्र मॉडल	ग्रीष्मकालीन धमाका आयोग*	एक बार वार्षिक आयोग **
1	2	3	4
1	एटीएम के साथ वक्रांगी केंद्र (2,09,999 रुपये)	Rs. 13,000	Rs. 20,000
2	बिना एटीएम वाला वक्रांगी केंद्र (9,999 रुपये)	Rs. 3,000	-
3	वक्रांगी केंद्र केवल एटीएम (नया) (2,00,000 रुपये)	Rs. 10,000	Rs. 20,000
4	वक्रांगी केंद्र केवल इस्तेमाल किया गया एटीएम (स्वामित्व) (रु. 40,000 + जीएसटी)	Rs. 10,000	-

**कोई शर्तें नहीं
और शर्तें**

**कोई न्यूनतम
पात्रता मानदंड
नहीं**

नोट: उपरोक्त कमीशन संरचना आईओसीएल और नायरा सहित सभी मामलों के लिए लागू है।

* उपरोक्त ग्रीष्मकालीन धमाका आयोग सभी एक बार के आधार आयोग को शामिल करता है और **1 जुलाई 2023 से 30 सितंबर 2023 तक** लागू होता है

**** एक बार का वार्षिक आयोग:**

4 साल के लिए प्रति वर्ष 5,000 का एक बार कमीशन का भुगतान किया जाएगा यदि एटीएम प्रति दिन न्यूनतम 50 और अधिक औसत वित्तीय लेनदेन करता है (केवल एटीएम और केवल नए एटीएम के साथ वक्रांगी केंद्र के मामले में लागू होता है)

कमीशन संरचना: एसबीएम बैंक बीसी पाइंट

Sr No	सेवा का प्रकार	फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी से पहले)	फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी सहित)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी से पहले)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी सहित)
1	2	3	4	5	6
1	खाता खोलना				
A	वर्चुअल कार्ड के साथ आधार आधारित खाता खोलना	Rs. 30.00	Rs. 35.40	Rs. 10.00	Rs. 11.80
B	वर्चुअल कार्ड + फिजिकल डेबिट कार्ड के साथ आधार आधारित खाता खोलना	Rs. 50.00	Rs. 59.00	Rs. 15.00	Rs. 17.70
C	केवल भौतिक डेबिट कार्ड	Rs.20.00	Rs. 23.60	Rs. 5.00	Rs. 5.90
2	फिक्स्ड डिपॉजिट	राशि का 0.30% (बिना किसी अधिकतम सीमा के)	राशि का 0.35% (बिना किसी अधिकतम सीमा के)	राशि का 0.10% (बिना किसी अधिकतम सीमा के)	राशि का 0.118% (बिना किसी अधिकतम सीमा के)
3	नकद लेनदेन				
A	नकद जमा	10 रुपये की अधिकतम सीमा में राशि का 0.31%	11.80 रुपये की अधिकतम सीमा में राशि का 0.36%	1.50 रुपये की अधिकतम सीमा में एएमटी का 0.045%	1.77 रुपये की अधिकतम सीमा में एएमटी का 0.053%
B	नकद निकासी	10 रुपये की अधिकतम सीमा में राशि का 0.31%	11.80 रुपये की अधिकतम सीमा में राशि का 0.36%	1.500 रुपये की अधिकतम सीमा में एएमटी का 0.045%	1.77 रुपये की अधिकतम सीमा में एएमटी का 0.053%
4	ईएमआई कलेक्शन	एकत्र की गई राशि का 0.28%	एकत्र की गई राशि का 0.33%	एकत्र की गई राशि का 0.04%	एकत्रित राशि का 0.047%

जल्द ही लॉन्च: नकद प्रबंधन सेवा (सीएमएस) सुविधा

कमीशन संरचना: एटीएम सेवा

Sr No	सेवा का प्रकार	फ्रैंचाइज़ी शेयर (एक्ससीएल जीएसटी)	फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी सहित)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी से पहले)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी सहित)
1	2	3	4	5	6
I. वित्तीय लेनदेन					
1	नकद निकासी	Rs. 9.00	Rs. 10.62	Rs. 1.00	Rs. 1.18
II. गैर-वित्तीय लेनदेन					
1	पिन बदलें	Rs. 2.50	Rs. 2.95	Rs. 1.00	Rs. 1.18
2	बैलेंस पृष्ठताछ	Rs. 2.50	Rs. 2.95	Rs. 1.00	Rs. 1.18
3	मिनी स्टेटमेंट	Rs. 2.50	Rs. 2.95	Rs. 1.00	Rs. 1.18
III. मूल्य वर्धित सेवाएँ					
1	फंड ट्रांसफर (कार्ड से कार्ड)	Rs. 9.00	Rs. 10.62	Rs. 1.00	Rs. 1.18
2	आधार सीडिंग	Rs. 2.50	Rs. 2.95	Rs. 1.00	Rs. 1.18
3	मोबाइल बैंकिंग पंजीकरण	Rs. 2.50	Rs. 2.95	Rs. 1.00	Rs. 1.18
4	चेक बुक अनुरोध	Rs. 2.50	Rs. 2.95	Rs. 1.00	Rs. 1.18
5	कथन अनुरोध	Rs. 2.50	Rs. 2.95	Rs. 1.00	Rs. 1.18

कमीशन संरचना: घरेलू धन हस्तांतरण

Sr No	सेवा का प्रकार	फ्रैंचाइज़ी शेयर (एक्ससीएल जीएसटी)	फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी सहित)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी से पहले)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी सहित)
1	2	3	4	5	6
1	DMT	लेनदेन राशि का 0.47%	0.56% लेनदेन राशि का समावेशी जीएसटी	लेनदेन राशि का 0.18%	0.22% लेनदेन राशि का समावेशी जीएसटी

आयोग संरचना: डोकॉन्लाइन

उद्योग में उच्चतम कमीशन

Sr No	सेवा का प्रकार	फ्रैंचाइज़ी शेयर (एक्ससीएल जीएसटी)	फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी सहित)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी से पहले)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी सहित)
1	2	3	4	5	6
1	भिन्न 1 – Rs 125	Rs. 15.00	Rs. 17.70	Rs. 10.00	Rs. 11.80
2	भिन्न 2 – Rs 499	Rs. 75.00	Rs. 88.50	Rs. 50.00	Rs. 59.00
3	भिन्न 3 – Rs 999	Rs. 150.00	Rs. 177.00	Rs. 100.00	Rs. 118.00

आयोग संरचना: डिजिफाई

Sr. No.	सेवा का प्रकार	फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी से पहले)	फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी सहित)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी से पहले)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी सहित)
1	2	3	4	5	6
1	नवीनीकृत मोबाइल	ग्राहक आधार मूल्य पर 6.00% कमीशन (अधिकतम 675 रुपये)	ग्राहक आधार मूल्य पर कमीशन का 7.08% (अधिकतम 800 रुपये)	ग्राहक आधार मूल्य पर 2.50% कमीशन (अधिकतम 271.2 रुपये)	ग्राहक आधार मूल्य पर 2.95% कमीशन (अधिकतम 295 रुपये)
चार्जर्स:					
2	कैबिनेट के अनुसार डुअल यूएसबी को अंतिम नमूने में मंजूरी दी गई	Rs. 10.00	Rs. 11.80	Rs. 2.50	Rs. 2.95
	चार्जर + माइक्रो केबल	Rs. 15.00	Rs. 17.70	Rs. 3.50	Rs. 4.13
	त्वरित चार्जर	Rs. 15.00	Rs. 17.70	Rs. 4.00	Rs. 4.72
	चार्जर + माइक्रो केबल	Rs. 20.00	Rs. 23.60	Rs. 4.75	Rs. 5.61
	वनप्लस प्रकार कैबिनेट	Rs. 20.00	Rs. 23.60	Rs. 5.00	Rs. 5.90
	चार्जर + सी प्रकार केबल	Rs. 25.00	Rs. 29.50	Rs. 6.50	Rs. 7.67
	QCPD	Rs. 25.00	Rs. 29.50	Rs. 7.00	Rs. 8.26
	चार्जर + सी प्रकार केबल	Rs. 30.00	Rs. 35.40	Rs. 7.00	Rs. 8.26
3 ए सीएबीईएल:					
3	36/42 स्पेक्स/4 कोर - धातुओं के अंत के साथ सादा आवरण पर्याप्त मात्रा में भेजा जाता है	Rs. 15.00	Rs. 17.70	Rs. 3.50	Rs. 4.13
	36/42 स्पेक्स/4 कोर - धातुओं के अंत के साथ सादा आवरण पर्याप्त मात्रा में भेजा जाता है	Rs. 15.00	Rs. 17.70	Rs. 3.50	Rs. 4.13
	36/42 स्पेक्स/4 कोर - धातुओं के अंत के साथ सादा आवरण पर्याप्त मात्रा में भेजा जाता है	Rs. 15.00	Rs. 17.70	Rs. 3.50	Rs. 4.13
सुपर व्क केबल:					
4	USB to C	Rs. 20.00	Rs. 23.60	Rs. 5.00	Rs. 5.90
5 कोर केबल					
5	C-C	Rs. 25.00	Rs. 29.50	Rs. 5.00	Rs. 5.90

आयोग संरचना: वक्रांगी मार्ट

उद्योग में उच्चतम कमीशन

Sr No	सेवा का प्रकार	फ्रैंचाइज़ी शेयर (एक्ससीएल जीएसटी)	फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी सहित)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी से पहले)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी शेयर (जीएसटी सहित)
1	2	3	4	5	6
1	उपभोक्ता टिकाऊ वस्तुएं	उत्पाद आधार मूल्य का 10.00%	उत्पाद आधार मूल्य का 11.80%	उत्पाद आधार मूल्य का 5.00%	उत्पाद आधार मूल्य का 5.90%

आयोग संरचना: वक्रांगी ई-मार्ट

Samsung Mobile Handsets						
Sr. No.	सैमसंग हैंडसेट मॉडल संख्या	ग्राहक के लिए वक्रांगी बिक्री मूल्य	फ्रैंचाइज़ी आयोग (जीएसटी से पहले)	फ्रैंचाइज़ी आयोग (जीएसटी सहित)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी कमीशन (जीएसटी से पहले)	मास्टर फ्रैंचाइज़ी आयोग (जीएसटी सहित)
1	2	3	4	5	6	7
1	A04 (4/128 GB)	Rs. 12999	Rs. 284.24	Rs. 335.40	Rs. 94.75	Rs. 111.80
2	A14 5G (4/64GB)	Rs. 16499	Rs. 470.34	Rs. 555.00	Rs. 156.78	Rs. 185.00
3	A13 (6/128 GB)	Rs. 17499	Rs. 523.73	Rs. 618.00	Rs. 174.58	Rs. 206.00
4	A14 5G (8/128GB)	Rs. 20999	Rs. 709.32	Rs. 837.00	Rs. 236.44	Rs. 279.00
5	A04e (3/32 GB)	Rs. 9299	Rs. 87.46	Rs. 103.20	Rs. 29.15	Rs. 34.40
6	A13 (4/64 GB)	Rs. 14999	Rs. 390.51	Rs. 460.80	Rs. 130.17	Rs. 153.60
7	A73 5G (8/256GB)	Rs. 44999	Rs. 1985.08	Rs. 2342.40	Rs. 661.69	Rs. 780.80
8	A04e (4/128 GB)	Rs. 11499	Rs. 204.41	Rs. 241.20	Rs. 68.14	Rs. 80.40
9	A23 5G (6/128GB)	Rs. 22999	Rs. 815.59	Rs. 962.40	Rs. 271.86	Rs. 320.80
10	A13 (4/128 GB)	Rs. 15999	Rs. 443.39	Rs. 523.20	Rs. 147.80	Rs. 174.40
11	A23 5G (8/128GB)	Rs. 24999	Rs. 921.86	Rs. 1087.80	Rs. 307.29	Rs. 362.60
12	A73 5G (8/128GB)	Rs. 41999	Rs. 1825.42	Rs. 2154.00	Rs. 608.47	Rs. 718.00
13	A04s (4+64GB)	Rs. 13499	Rs. 310.68	Rs. 366.60	Rs. 103.56	Rs. 122.20
14	A14 5G (6/128GB)	Rs. 18999	Rs. 603.05	Rs. 711.60	Rs. 201.02	Rs. 237.20
15	A04s (4/128 GB)	Rs. 14499	Rs. 363.56	Rs. 429.00	Rs. 121.19	Rs. 143.00
16	A04e (3/64 GB)	Rs. 9999	Rs. 124.58	Rs. 147.00	Rs. 41.53	Rs. 49.00
17	A04 (3/32GB)	Rs. 10999	Rs. 177.46	Rs. 209.40	Rs. 59.15	Rs. 69.80
18	A04 (4/64 GB)	Rs. 11999	Rs. 230.85	Rs. 272.40	Rs. 76.95	Rs. 90.80

मौजूदा फ्रेंचाइजी आउटलेट्स पर आवर्ती कमीशन संरचना

- **मौजूदा आउटलेट्स के लिए - एसबीएम बैंक बीसी पॉइंट सर्विसेज:** मास्टर फ्रेंचाइजी नए फ्रेंचाइज़ आउटलेट कमीशन संरचना के अनुसार आयोग प्राप्त करने के लिए (पृष्ठ संख्या 38 के अनुसार).
- **मौजूदा आउटलेट्स के लिए - पीएसयू बैंकिंग बीसी पॉइंट सर्विसेज:** मास्टर फ्रेंचाइजी को वृद्धिशील व्यवसाय पर फ्रेंचाइजी कमीशन का 5% प्राप्त होगा
- **मौजूदा आउटलेट्स के लिए - एटीएम सेवाएं:** वृद्धिशील व्यवसाय पर प्रति वित्तीय और गैर वित्तीय लेनदेन के लिए मास्टर फ्रेंचाइजी 1 रुपये प्राप्त करेगा (पृष्ठ संख्या 39 के अनुसार).
- **मौजूदा आउटलेट्स के लिए - ई-कॉमर्स सेवाएं:** मास्टर फ्रेंचाइजी नए फ्रेंचाइज़ आउटलेट कमीशन संरचना के अनुसार आयोग प्राप्त करने के लिए (पृष्ठ संख्या 40 से 44 के अनुसार).

हमसे संपर्क करें

हमसे संपर्क करें - राज्य प्रमुख

List of State Heads				
Sr. No.	State Head Name	State	Contact Number	Email ID
1	Mukesh Shukla	Uttar Pradesh	8874208876	mukeshs@vakrangee.in
2	Lalit Nandwana	Rajasthan	8875029275	lalitn@vakrangee.in
3	Santosh Rajput	Maharashtra	9049009907	santosh.rajput@vakrangee.in
4	Amit Sharma	Gujarat	9909045619	amitkumar.sharma@vakrangee.in
5	Gaurav Sahu	Madhya Pradesh	7566664237	gauravs@vakrangee.in
6	Abdul Raheem	Uttarakhand	7705800867	abdulr@vakrangee.in
7	Debankur Bhagawati	North East	9864036619 / 7002529159	debankur.bhagawati@vakrangee.in
8	Devakanta Samal	Odisha, Chhattisgarh	7077704697	devakantas@vakrangee.in
9	Jayanta Dutta	West Bengal, Sikkim, Andaman & Nicobar	7596041003	jayanta.dutta@vakrangee.in
10	Jayaprakash Duraiswamy	Telangana & Andhra Pradesh	8879971610 / 9962824864	jayaprakashd@vakrangee.in
11	Jayaram Ambika	Tamil Nadu & Kerala	7293072256	Jayaram.ambika@vakrangee.in
12	Manoj Nandwana	Haryana & Himachal Pradesh	7508180058 / 9829600456	manojn@vakrangee.in
13	Nikhil Shah	MMR / Goa	9167766742	NikhilS@vakrangee.in
14	Raju Kamble	Karnataka	7022449191	raju.kamble@vakrangee.in
15	Raman Kumar Thakur	Punjab, J&K, Chandigarh	7508180073/7986531198	raman.kumar@vakrangee.in
16	Sudharanjan Kumar	Bihar, Jharkhand	7546900769	sudharanjan.kumar@vakrangee.in
17	Vinay Kumar	Delhi - NCR	7291989182	vinay.kumar@vakrangee.in

हमारे प्रधान कार्यालय से संपर्क करें

इस अविश्वसनीय अवसर के लिए आवेदन करने के लिए *

Sr. No.	State	Contact Person	Contact Number	Email ID
1	ओडिशा और छत्तीसगढ़	अममीत सबरवाल	7506184863	ammeets@vakrangee.in
2	राजस्थान			
3	मध्य प्रदेश	मनोज राठी	7506159408	manojr@vakrangee.in
4	हरियाणा और हिमाचल प्रदेश	अरविंद प्रजापत	9167766724	arvind.prajapati@vakrangee.in
5	पंजाब, चंडीगढ़ और जम्मू-कश्मीर			
6	पश्चिम बंगाल और सिक्किम			
7	पूर्वोत्तर			
8	महाराष्ट्र और गोवा			
9	MMR			
10	आंध्र प्रदेश और तेलंगाना			
11	कर्नाटक			
12	तमिलनाडु, पुदुचेरी, केरल और लक्ष्य द्वीप			
13	गुजरात, दीव, दमन और दादरा नगर हवेली			
14	बिहार और झारखंड			
15	दिल्ली (एनसीआर)	ज्योति सिंह	8169436624	jyoti.singh@vakrangee.in
16	उत्तराखंड			
17	उत्तर प्रदेश			

अस्वीकरण

यह प्रस्तुति ("प्रस्तुति") वक्रांगी लिमिटेड ("वक्रांगी" या "वीएल" या "कंपनी") द्वारा केवल वक्रांगी केंद्र मॉडल की व्याख्या करने के लिए इच्छुक फ्रेंचाइजी की जानकारी के लिए तैयार की गई है और इसे प्रत्यक्ष या अप्रत्यक्ष रूप से किसी अन्य व्यक्ति (चाहे आपके संगठन या फर्म के भीतर या बाहर) को नहीं लिया जा सकता है, पुनः प्रस्तुत नहीं किया जा सकता है, पुनर्वितरित नहीं किया जा सकता है या पूरी तरह से या आंशिक रूप से प्रकाशित नहीं किया जा सकता है। किसी भी उद्देश्य के लिए।

प्रस्तुति में निहित जानकारी स्वतंत्र रूप से सत्यापित नहीं की गई है। प्रस्तुति में प्रस्तुत या निहित जानकारी की सटीकता, निष्पक्षता या पूर्णता पर कोई प्रतिनिधित्व या वारंटी, व्यक्त या निहित नहीं की जाती है। प्रस्तुति में दिए गए अपेक्षित निवेश, कार्यशील पूंजी, आय और व्यय से संबंधित वित्तीय आंकड़े/अग्रगामी विवरण केवल सांकेतिक हैं और स्थान/जनसांख्यिकी/उपकरणों की कीमत, सामग्री, कर, फ्रेंचाइजी की क्षमता आदि के आधार पर भिन्न होंगे और विभिन्न व्यावसायिक/भौगोलिक, राजनीतिक जोखिमों और अनिश्चितताओं के अधीन हैं, जिनके कारण वास्तविक परिणाम उन लोगों से भौतिक रूप से भिन्न हो सकते हैं जो अनुमान लगाए जा सकते हैं या व्यक्त किए जा सकते हैं या उनके द्वारा निहित किए जा सकते हैं। प्रस्तुति सेवाओं की सक्रियता/उपलब्धता और समय-सीमा उपकरणों की उपलब्धता, कनेक्टिविटी और व्यापार भागीदारों से विभिन्न अनुमोदन/सेवा क्षमता/सॉफ्टवेयर/कनेक्टिविटी/सक्रियण और कंपनी के साथ उनके निरंतर संबंधों पर निर्भर करती है। किसी भी सेवा की उपलब्धता /सक्रियण और समय सीमा कंपनी या उसके प्रतिनिधियों द्वारा गारंटी / वादा नहीं की गई है।

एव वक्रांगी विज्ञापन के बदले में तीसरे पक्ष का स्पष्ट रूप से या अंतर्निहित रूप से समर्थन नहीं करता है और विज्ञापन संपादकीय सामग्री, उत्पादों या सेवाओं को प्रभावित नहीं करता है। प्रस्तुति में किसी भी विज्ञापन को पोस्ट करने को वक्रांगी या इसमें शामिल उत्पाद या सेवा का समर्थन नहीं माना जाएगा।

इस प्रस्तुति की सामग्री को किसी भी समय कंपनी के एकमात्र निर्णय के अनुसार, बिना किसी पूर्व सूचना या सहमति के परिवर्तित / संशोधित / हटाया / बदला जा सकता है। प्रस्तुति में इस तरह के संशोधन का वक्रांगी केंद्र मॉडल और/या फ्रेंचाइजी के संचालन पर प्रत्यक्ष/अप्रत्यक्ष प्रभाव पड़ सकता है। फ्रेंचाइजी सहमत हैं और स्वीकार करती हैं कि कंपनी के पास किसी भी तरह से फ्रेंचाइजी के प्रति कोई दायित्व / दायित्व के बिना, अपने विवेक पर इस प्रस्तुति की सामग्री में ऐसा कोई भी संशोधन करने का एकमात्र अधिकार / अधिकार होगा।

इस प्रस्तुति के सहभागियों/पाठकों को प्रस्तुति की सामग्री या कंपनी या उसके प्रतिनिधियों द्वारा या उसके द्वारा या उसके बाद के किसी भी पूर्व या बाद के संचार को निवेश प्रस्ताव या कानूनी / वित्तीय सलाह के रूप में नहीं मानना चाहिए और इस प्रस्तुति के दौरान प्रदान की गई जानकारी की सटीकता, प्रासंगिकता और पर्याप्तता के बारे में अपना मूल्यांकन / निर्णय लेना चाहिए और इस प्रस्तुति के आधार पर कोई भी निर्णय लेने से पहले अपने वित्तीय सलाहकारों से आवश्यक सलाह लेनी चाहिए। न तो कंपनी और न ही इसके कोई सहयोगी, सलाहकार या प्रतिनिधि इस प्रस्तुति में प्रस्तुत, अनुमानित, निहित या निहित जानकारी के आधार पर किसी भी कार्रवाई या निर्णय से उत्पन्न होने वाले किसी भी नुकसान के लिए किसी भी दायित्व को स्वीकार करते हैं।



धन्यवाद