

Vakrangee है यहाँ, बनाने के लिए आपके ग्रीष्मकाल को समृद्ध!

ऐसा ग्रीष्मकालीन प्रस्ताव
इससे पहले कभी नहीं



Vakrangee
Kendra
AB POORI DUNIYA PADOS MEIN

ग्रीष्म ऋतु
विशेष
प्रस्ताव

“केवल नए एटीएम”
वाला व्यापार मॉडल

बस सिर्फ

Rs. 2.00 लाख*



ऑफर केवल पहले 500 आवेदनों के लिए मान्य है! अभी आवेदन करें

हमारे 'केवल नए एटीएम' मॉडल के साथ प्रति माह रु.50,000 से रु.1,00,000* कमाएं



- ★ कोई मासिक शुल्क नहीं
- ★ कोई रखरखाव नहीं प्रभार (एएमसी)
- ★ नकद और एटीएम बीमा शामिल किया हुआ

Vakrangee के एटीएम स्थापित करें और उच्च फुटफॉल को आकर्षित करते हुए, अपने मौजूदा स्टोर व्यवसाय को आगे बढ़ाएं

न्यूनतम निवेश उच्च रिटर्न व्यापार मॉडल

प्रतिस्पर्धियों के साथ तुलना करें

VAKRANGEE के
एटीएम मॉडल

अन्य सहकर्मी के
एटीएम मॉडल

रु.10 / रु.11
प्रति लेन - देन



रु.8 / रु.9
प्रति लेन - देन

ग्रीष्म ऋतु
विशेष
प्रस्ताव

केवल नया 'एटीएम'
वाला व्यापार मॉडल



बस सिर्फ

रु. 2,00,000

नई एटीएम मशीन
के साथ पैकेज में शामिल सर्वश्रेष्ठ वर्ग के उपकरण

- एनवीआर के साथ सीसीटीवी कैमरा
- वीपीएन कनेक्टिविटी

उच्च आरओआई मॉडल, आप केवल 6 से 12 महीनों में अपना पूरा निवेश पुनर्प्राप्त कर सकते हैं *

केवल प्रथम 1500 आवेदकों के लिए सीमित अवधि की पेशकश!!

* - GST अतिरिक्त शुल्क लिया जाएगा। अधिक जानकारी के लिए कृपया हमारे फ्रेंचाइजी प्रस्तुति का संदर्भ लें।
• - वास्तविक कमाई दुकान के लोकेशन, जनसांख्यिकी और फ्रेंचाइजी महत्वाकांक्षा के आधार पर भिन्न हो सकती है।

Vakrangee: केवल एटीएम मॉडल !

न्यूनतम निवेश, उच्च रिटर्न व्यापार मॉडल!!

अपने मौजूदा स्टोर पर केवल एटीएम सेट-अप करें और उच्च फुटफॉल आकर्षित करें!!

उच्चतम कमीशन संरचना: उद्योग में सर्वश्रेष्ठ!!

कोई मासिक शुल्क नहीं, शून्य रखरखाव!!

मन की शांति: नकद और एटीएम बीमा शामिल!!





एटीएम सेवा



HURRY UP!!
LIMITED TIME OFFER

कमाई की अपार
संभावनाएं, केन्द्र
की ओर उच्च
फुटफॉल आकर्षित
करें !!

**25,000-50,000 प्रति माह!
रुपये कमाने का अवसर।**

एटीएम और वीपीएन डिवाइस कस्टोडियन आधार पर प्रदान किए जाएंगे

ग्रीष्मकालीन विशेष प्रस्ताव: नया एटीएम मॉडल

एकल किस्त:
सभी समावेशी

₹. 2,00,000*

15,000 (मालभाड़ा प्रभार)
+ 38,700 (जीएसटी)
= Rs. 2,53,700

उपकरण सूची

समझौते पर हस्ताक्षर और
VAKRANGEE
केंद्र आईडी निर्माण

सीसीटीवी कैमरा

सॉफ्टवेयर लाइसेंस
(एटीएम सहित)

वीपीएन उपकरण

ऑफर मूल्य केवल
पहले 500 एटीएम
के लिए मान्य!!

पैकेज में सीसीटीवी और वीपीएन जैसे अपने वर्ग के सर्वोत्तम उपकरण शामिल हैं

एटीएम और वीपीएन उपकरण अभिरक्षक के आधार पर प्रदान किए जाएंगे

* रकम नॉन रिफंडेबल है।

एटीएम पेशकश का विवरण: VAKRANGEE बनाम दूसरे साथी

एटीएम प्लेयर्स	Vakrangee	पीयर 1	पीयर 2	पीयर 3	पीयर 4	पीयर 5
अग्रिम निवेश *	नया एटीएम: रु.2,00,000	रु. 2,00,000	रु. 50,000	रु. 1,25,000	रु. 2,10,000	रु. 2,60,000
नियत मासिक प्रभार	शून्य	शून्य	रु. 12, 500 रुपये	रु. 8,500	शून्य	शून्य
कमीशन वित्तीय लेन - देन	रु. 10 /- 2500 तक प्रति लेनदेन रु. 11/- 2501 से ऊपर	रु. 8 प्रति लेनदेन	रु. 14/- 1080 लेनदेन तक, रु. 11/- 1081 से ऊपर के लेनदेन	रु. 9/- प्रति लेनदेन	रु. 8. 5 प्रति लेनदेन	रु. 8. 5 प्रति लेनदेन
कमीशन गैर - वित्तीय लेनदेन	रु. 3/- प्रति लेनदेन	रु. 2 प्रति लेनदेन	रु. 4/- 1080 लेनदेन तक, रु. 2/- 1081 से ऊपर के लेनदेन	रु. 2 प्रति लेनदेन	रु. 2 प्रति लेनदेन	रु. 2 प्रति लेनदेन
एएमसी और बीमा शामिल	हाँ					
अतिरिक्त उपकरण के	एटीएम मशीन अतिरिक्त उपकरण पैकेज मूल्य में शामिल - 1. एनवीआर के साथ सीसीटीवी कैमरा 2- वीपीएन कनेक्टिविटी	केवल एटीएम और वीपीएन	केवल एटीएम और वीपीएन	केवल एटीएम और वीपीएन	केवल एटीएम और वीपीएन	केवल एटीएम और वीपीएन
विज्ञापन के माध्यम से अतिरिक्त कमाई की संभावना	हाँ (एटीएम स्क्रीन)	नहीं	नहीं	नहीं	नहीं	नहीं

कमाई की तुलना: VAKRANGEE बनाम दूसरे साथी

एटीएम प्लेयर्स	Vakrangee	पीयर 1	पीयर 2	पीयर 3	पीयर 4	पीयर 5
मासिक आय का चित्रण - परिदृश्य 1 (प्रति दिन 100 लेनदेन)						
प्रति दिन वित्तीय लेनदेन की संख्या	100	100	100	100	100	100
प्रति माह दिनों की संख्या	30	30	30	30	30	30
लेनदेन की कुल संख्या	3000	3000	3000	3000	3000	3000
कुल कमाई	30500	24000	36240	27000	25500	25500
नियत मासिक प्रभार यदि कोई हो	0	0	12500	8500	0	0
प्रति माह शुद्ध कमाई	₹. 30,500	₹. 24,000	₹. 23,740	₹. 18,500	₹. 25,500	₹. 25,500

मासिक कमाई का चित्रण - परिदृश्य 2 (प्रति दिन 50 लेनदेन)						
प्रति दिन वित्तीय लेनदेन की संख्या	50	50	50	50	50	50
प्रति माह दिनों की संख्या	25	25	25	25	25	25
लेनदेन की कुल संख्या	1250	1250	1250	1250	1250	1250
कुल कमाई	12500	10000	17500	11250	10625	10625
नियत मासिक प्रभार यदि कोई हो	0	0	12500	8500	0	0
प्रति माह शुद्ध कमाई	₹.12,500	₹.10,000	₹.17,500	₹. 11,250	₹.10,625	₹.10,625

मासिक आय का चित्रण - परिदृश्य 3 (प्रति दिन 25 लेनदेन)						
प्रति दिन वित्तीय लेनदेन की संख्या	25	25	25	25	25	25
प्रति माह दिनों की संख्या	25	25	25	25	25	25
लेनदेन की कुल संख्या	625	625	625	625	625	625
कुल कमाई	₹.6,250	₹.5000	₹.8750	₹.5625	₹.5312.5	₹.5312.5

VAKRANGEE कम जोखिम, न्यूनतम निवेश और उच्च रिटर्न क्षमता प्रदान करता है!!

जिम्मेदारी मैट्रिक्स: Vakrangee और फ्रेंचाइजी

प्रयोगात्मक अभ्यास गतिविधि	Vakrangee	फ्रेंचाइजी
भुगतान		✓
प्रदान किए जाने वाले उपकरण (प्रस्तुति में निर्दिष्ट)	✓	
अभिरक्षक के आधार पर एटीएम की सुविधा प्रदान की जाएगी	✓	
उपकरण - 1 : यूपीएस 2 : मुद्रा को गिननेवाली नकली नोट डिटेक्टर मशीन		✓
आउटलेट स्थान को अंतिम रूप दिया जाएगा		✓
कार्यशील पूंजी की आवश्यकता (दैनिक लेनदेन के लिए)		✓
स्थानीय स्तर पर विपणन और जागरूकता	विपणन कलाकृति प्रदान की जानी चाहिए	✓
एटीएम में कैश लोड		✓
एटीएम प्रथम स्तर रखरखाव		✓
एटीएम द्वितीय स्तर रखरखाव	✓	
लेन - देन निपटान	✓	
नकद और एटीएम बीमा	✓	
एटीएम पार्ट्स की मरम्मत/प्रतिस्थापन सहित मासिक रखरखाव	✓	

उपकरण विशिष्टता: फ्रेंचाइजी

क्र.सं.	उपकरण पर	विशिष्टता
1	यूपीएस	न्यूनतम 1 घंटे के बैटरी बैकअप के साथ 1 केवीए यूपीएस (केंद्र स्थान में बिजली की स्थिति के आधार पर बैकअप तय किया जाना चाहिए)
2	नकद गिनती और नकली मुद्रा मशीन	मुद्रा गिनती और नकली नोट डिटेक्टर: यूवी/एमजी/आईआर डिटेक्शन, फीडर और धारक क्षमता -100 नोट या उच्चतर

RBI अनुपालन: प्रमुख नियामक आवश्यकताएं



01

एटीएम में नकद लोड केवल सहकारी बैंकों और क्षेत्रीय ग्रामीण बैंकों सहित किसी भी अनुसूचित बैंक से होना चाहिए

02

समर्पित एटीएम निपटान खाता एटीएम नकद भरने के उद्देश्य से खोला जाना चाहिए। खाते से निकाली गई नकदी का उपयोग केवल एटीएम में लोड करने के उद्देश्य से किया जाना चाहिए

एक महीने में 10 घंटे से अधिक की नकदी की अनुपस्थिति के मामले में, RBI ने प्रति माह 10,000 रुपये का जुर्माना लगाने का फैसला किया है! सबसे अच्छा अभ्यास 100%, नकद उपलब्धता सुनिश्चित करने के लिए अपने एटीएम में 3 दिन की कार्यशील पूंजी रखना है!



03

सीसीटीवी सही ढंग से स्थापित किया जाना चाहिए और 90 दिनों के बैकअप के लिए सही सेटिंग्स के साथ हमेशा कार्यात्मक होना चाहिए। फ्रेंचाइजी को केंद्रीकृत निगरानी के लिए Vakrangee एचओ टीम को सीसीटीवी तक पहुंच प्रदान करनी चाहिए। यह एटीएम पर चढ़ते समय किया जाएगा और Vakrangee टीम नियमित आधार पर सीसीटीवी का उपयोग करके एटीएम की निगरानी करेगी।

फ्रेंचाइजी ऑन - बोर्डिंग प्रक्रिया को समझना

1

आवेदन जमा करना

- आवेदक को नीचे दिए गए लिंक पर आवेदन पत्र भरना होगा (<https://apply.vakrangeekendra.in/>)
- बेसिक केवाईसी और संपर्क विवरण
- प्रस्तावित दुकान स्थान का विवरण (यदि उपलब्ध हो)
- आवेदन जमा किया जाता है

2

किस्त/किस्तें भुगतान और पुष्टि

- आवेदन पत्र जमा करने पर, आवेदक को 3 विकल्प मिलेंगे:-
 1. ऑनलाइन भुगतान करें (एकल किस्त पूर्ण भुगतान)
 2. ऑफलाइन भुगतान करें (प्रस्तुत करने पर आवेदक को वर्चुअल खाते का विवरण प्राप्त होगा और साथ ही ईमेल पर भी)
 3. कॉल बैंक का अनुरोध करें (हमारा प्रतिनिधि आपको वापस कॉल करेगा)
- भुगतान होने पर आवेदक को भुगतान पुष्टिकरण ईमेल प्राप्त होगा।

3

समझौता ई-साइनिंग

- भुगतान प्राप्त होने पर, आवेदक को 'आधार' आधारित ई-हस्ताक्षर प्रक्रिया शुरू करने के लिए पूर्व - भरे फ्रेंचाइजी समझौते के साथ एक ईमेल प्राप्त होगा

6

एटीएम प्रेषण/वितरण

- एटीएम भेजा जाएगा।
- ट्रैकिंग विवरण पर फ्रेंचाइजी को सूचना भेजी जाएगी
- एटीएम स्थापना Vakrangee द्वारा किया जाएगा
- सहायता के लिए कॉल सेंटर से संपर्क किया जा सकता है

5

लंबित दस्तावेजों का अद्यतन

- पैन कार्ड
- GST रजिस्ट्रीकरण प्रमाण-पत्र
- पते के प्रमाण के साथ केंद्र लोकेशन
- बैंक अकाउंट का सबूत

4

VAKRANGEE केंद्र-आईडी (VKID) निर्माण

- Vakrangee आईडी उत्पन्न हो जाएगा
- वीकेएमएस पोर्टल के लॉगिन क्रेडेंशियल्स के साथ वीकेआईडी विवरण के साथ आपका स्वागत है ईमेल
- वीकेएमएस में प्रशिक्षण/प्रेरण मॉड्यूल तक पहुंच
- आंतरिक गतिविधि शुरू करने के लिए केंद्र डिजाइन मैनुअल लिंक साझा किया जाएगा

फ्रेंचाइजी ऑन - बोर्डिंग प्रक्रिया को समझना

7

एटीएम एक्टिवेशन

- एटीएम ऑनबोर्डिंग चेकलिस्ट पूरी होने के बाद एटीएम एक्टिवेशन किया जाता है
- एटीएम के लाइव होने के बाद फ्रेंचाइजी प्रशिक्षण प्राप्त करता है

A

आवेदक से आवश्यक दस्तावेज

- बेसिक केवाईसी - पैन और पते का प्रमाण
- दूकान के पते का सबूत
 - पट्टा करार/किराया करार **या**
 - प्रत्यक्ष स्वामित्व का प्रमाण **या**
 - पावर ऑफ अटॉर्नी
- GST रजिस्ट्रीकरण प्रमाण-पत्र
- बैंक अकाउंट का सबूत
- भागीदार/नियामक निकायों द्वारा आवश्यक अन्य दस्तावेज यदि कोई है

केस स्टडीज: हमारे चमकते फ्रेंचाइजी

सैतान दारा

फ्रेंचाइजी - राजस्थान के एक टियर -2
स्थान से सैतान दारा ने रुपये कमाए हैं-
एटीएम सेवाओं से केवल एक महीने में
1,09,836 रुपये

वित्तीय लेनदेन की संख्या -
10,932

कुल लेनदेन मूल्य -
56,48,000

प्रेम जाट

फ्रेंचाइजी - राजस्थान के टियर -4
स्थान से प्रेम जाट ने एटीएम सेवाओं से
केवल एक महीने में 96,885 रुपये
कमाए हैं

वित्तीय लेनदेन की संख्या -
8627

कुल लेनदेन मूल्य -
1,02,78,500

राकेश
खटीक

फ्रेंचाइजी - राजस्थान के टियर -6
स्थान से राकेश खटीक ने एटीएम
सेवाओं से केवल एक महीने में 88,323
रुपये कमाए हैं

वित्तीय लेनदेन की संख्या -
6,399

कुल लेनदेन 6,91,400

NextGen Vakrangee Kendra- ईएसजी और संयुक्त राष्ट्र एसडीजी के लिए प्रतिबद्ध

स्थिरता ESG प्रदर्शन अद्यतन

वैश्विक मान्यता अपने कॉर्पोरेट शासन और पारदर्शिता मानकों को और बढ़ाने के लिए कंपनी की प्रतिबद्धता को दर्शाती है। कंपनी ने अपने बेहतर ईएसजी प्रदर्शन और दीर्घकालिक व्यावसायिक स्थिरता के लिए विभिन्न प्लेटफार्मों पर वैश्विक मान्यता प्राप्त की है। Vakrangee Limited को संयुक्त राष्ट्र ग्लोबल कॉम्पैक्ट के एक हस्ताक्षरकर्ता के रूप में स्वीकार किया गया है।

कंपनी उद्योग विशिष्ट आर्थिक, पर्यावरण, शासन और सामाजिक मानदंडों की एक विस्तृत श्रृंखला पर अपने प्रदर्शन को बेंचमार्क करने में सफल रही है जो व्यापार स्थिरता पर बढ़ते फोकस के लिए प्रासंगिक हैं और कॉर्पोरेट सफलता के लिए आर्थिक रूप से प्रासंगिक हैं।

क्र.सं. ईएसजी आकलन और रेटिंग मंच

Vakrangee रैंकिंग

1 सस्टेनेबिलिटीक्स
ईएसजी जोखिम
मूल्यांकन रेटिंग दुनिया भर में सॉफ्टवेयर और सेवा उद्योग में मूल्यांकन की गई 816 कंपनियों में से स्थायी रूप से ईएसजी जोखिम रेटिंग रैंकिंग में विश्व स्तर पर नंबर 1 स्थान पर है।



2 सैम कॉर्पोरेट स्थिरता
आकलन (सीएसए) -
एस एंड पी ग्लोबल वैश्विक स्तर पर वैश्विक उद्योग रैंकिंग में नंबर 13 कंपनी का स्थान दिया गया और RobecoSAM - S&P ग्लोबल ESG स्कोर के आधार पर कॉर्पोरेट गवर्नेंस ग्लोबल इंडस्ट्री रेटिंग में नंबर 9 का स्थान दिया गया



3 ब्लूमबर्ग लैंगिक
समानता सूचकांक
(BGEI) इसे 2021 Gender - Equality Index (GEI) में शामिल किया गया है। 2021 ब्लूमबर्ग जीईआई में दुनिया भर की 380 कंपनियां शामिल हैं, जिनका संयुक्त बाजार पूंजीकरण 44 देशों और 11 क्षेत्रों में 14 ट्रिलियन अमेरिकी डॉलर है



Vakrangee के बारे में

Vakrangee के बारे में

Vakrangee एक प्रौद्योगिकी - संचालित कंपनी है, जो भारत के अंतिम - मील खुदरा दुकानों के सबसे बड़े नेटवर्क को बनाने पर ध्यान केंद्रित कर रही है। हम एक "वन - स्टॉप शॉप" डिजिटल सुविधा स्टोर के रूप में उभरे हैं जो बैंकिंग, बीमा, एटीएम, ई - गवर्नेंस, ई - कॉमर्स, रसद और वित्तीय सेवाओं जैसी विभिन्न प्रकार की सेवाएं प्रदान करता है।

"Vakrangee का उद्देश्य पूरे भारत में सबसे भरोसेमंद भौतिक और ऑनलाइन सुविधा स्टोर बनना है।



19,230 + नेक्स्टजेन केंद्र*

5,430+ पोस्टल कोड में उपस्थिति के साथ बड़ी फ्रैंचाइजी नेटवर्क कंपनियों में से एक

30+ साल...

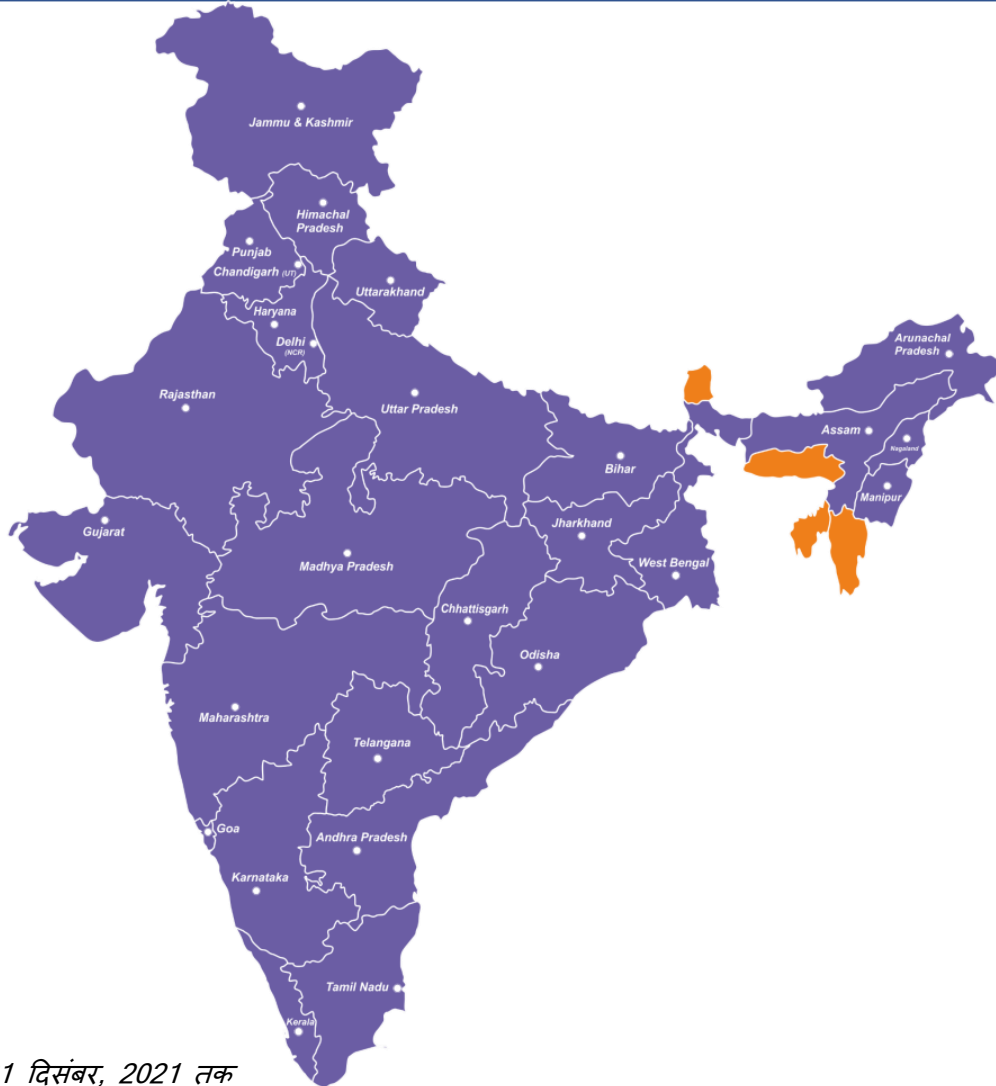
वर्ष 1990 में स्थापित, Vakrangee के पास सेवा उत्कृष्टता के 30+ साल हैं।

ऋण मुक्त कंपनी

शून्य ऋण के साथ एक कंपनी

- * 31 दिसंबर 2021 तक
- स्रोत: कंपनी

हमारी उपस्थिति



19,230 + आउटलेट्स *

33 राज्य और केंद्र शासित प्रदेश

560+ जिले कवर किए गए

5,430+ पोस्टल कोड कवर किया गया

टियर IV और VI शहरों में 80% उपस्थिति

[Nextgen Vakrangee केंद्र लोकेटर](#)



- 31 दिसंबर, 2021 तक
- आउटलेट की संख्या 13,610 + पूरी तरह से परिचालन आउटलेट और 5,620 + आउटलेट सेवा सक्रियण चरण के तहत हैं

हमसे संपर्क करें

इस अविवादित अवसर के लिए आवेदन करें *



अब आवेदन करें - <https://apply.vakrangeekendra.in>



अधिक जानकारी के लिए:

• कृपया मिस कॉल करें - 9355133599 या कॉल करें - 022 -
69001726



(सुबह 10 बजे से शाम 7 बजे तक - सोमवार से शनिवार)

वेबसाइट - www.vakrangee.in

* ऊपर कहा गया विवरण Vakrangee लिमिटेड से संपर्क करने के लिए केवल आधिकारिक चैनल हैं।

अस्वीकरण

यह प्रस्तुति (" प्रस्तुति ") Vakrangee केंद्र मॉडल को समझाने के लिए इच्छुक फ्रेंचाइजी की जानकारी के लिए Vakrangee Limited (" Vakrangee "या" VL "या" कंपनी ") द्वारा पूरी तरह से तैयार की गई है और किसी भी उद्देश्य के लिए, किसी भी अन्य व्यक्ति (चाहे आपके संगठन या फर्म के भीतर या बाहर) या पूरे या भाग में प्रकाशित, प्रत्यक्ष या अप्रत्यक्ष रूप से, ले जाया नहीं जा सकता, पुनः उत्पन्न, पुनर्वितरित या पारित नहीं किया जा सकता है।

प्रस्तुति में निहित जानकारी स्वतंत्र रूप से सत्यापित नहीं की गई है। प्रस्तुति में प्रस्तुत या निहित जानकारी की सटीकता, निष्पक्षता या पूर्णता पर कोई प्रतिनिधित्व या वारंटी, व्यक्त या अंतर्निहित नहीं बनाई गई है। प्रेजेंटेशन में दिए गए अपेक्षित निवेश, कार्यशील पूंजी, आय और व्यय से संबंधित वित्तीय डेटा/भविष्योन्मुखी विवरण केवल संकेत हैं और स्थान/जनसांख्यिकी/उपकरण की कीमत, सामग्री, कर, फ्रेंचाइजी की क्षमता आदि के आधार पर भिन्न होंगे और विभिन्न व्यवसाय/भौगोलिक, राजनीतिक जोखिमों और अनिश्चितताओं के अधीन होंगे जो वास्तविक परिणाम भौतिक रूप से उन लोगों से भिन्न हो सकते हैं जो प्रेजेंटेशन द्वारा अभिव्यक्त या निहित हो सकते हैं। सेवाओं की सक्रियता/उपलब्धता और समयसीमा, उपकरण की उपलब्धता, कनेक्टिविटी और विभिन्न अनुमोदन/सेवा क्षमता/सॉफ्टवेयर/कनेक्टिविटी/व्यावसायिक भागीदारों से सक्रियण और कंपनी के साथ उनके निरंतर संबंधों पर निर्भर करती है। किसी भी सेवा और समयसीमा की उपलब्धता/सक्रियण कंपनी या उसके प्रतिनिधियों द्वारा गारंटी/वादा किया गया है।

विज्ञापन और विज्ञापन के बदले में Vakrangee स्पष्ट रूप से या अंतर्निहित रूप से तीसरे पक्ष का समर्थन नहीं करता है और संपादकीय सामग्री, उत्पादों या सेवाओं को प्रभावित नहीं करता है। प्रस्तुति में किसी भी विज्ञापन की पोस्टिंग Vakrangee, या शामिल उत्पाद या सेवा का एक समर्थन नहीं माना जाएगा।

इस प्रस्तुति की सामग्री किसी भी समय कंपनी के एकमात्र निर्णय के अनुसार किसी भी पूर्व सूचना या सहमति के बिना बदल/संशोधित/हटाया/बदला जा सकता है। प्रस्तुति में इस तरह के संशोधन से Vakrangee केंद्र मॉडल और/या फ्रेंचाइजी के संचालन पर प्रत्यक्ष/अप्रत्यक्ष प्रभाव पड़ सकता है। फ्रेंचाइजी इस बात से सहमत हैं और स्वीकार करते हैं कि कंपनी को अपने विवेकाधिकार पर इस प्रस्तुति की सामग्री में इस तरह का कोई भी संशोधन करने का एकमात्र अधिकार/अधिकार होगा, बिना किसी भी तरह से फ्रेंचाइजी के प्रति कोई दायित्व/दायित्व के।

इस प्रस्तुति के उपस्थित लोगों/पाठकों को कंपनी या उसके प्रतिनिधियों द्वारा या निवेश प्रस्ताव या कानूनी/वित्तीय सलाह के रूप में प्रस्तुति की सामग्री या किसी पूर्व या बाद के संचार का आकलन नहीं करना चाहिए और इस प्रस्तुति के दौरान प्रदान की गई जानकारी की सटीकता, प्रासंगिकता और पर्याप्तता के बारे में अपना मूल्यांकन/निर्णय करना चाहिए और इस प्रस्तुति के आधार पर कोई भी निर्णय लेने से पहले अपने वित्तीय सलाहकारों से आवश्यक सलाह लेनी चाहिए। न तो कंपनी और न ही उसके किसी भी सहयोगी, सलाहकार या प्रतिनिधि किसी भी नुकसान के लिए किसी भी दायित्व को स्वीकार करते हैं, भले ही, इस प्रस्तुति में प्रस्तुत जानकारी के आधार पर किसी भी कार्रवाई या निर्णय से उत्पन्न, अनुमानित, निहित या निहित।

धन्यवाद